

Tracer la voie aux pionniers québécois en mobilité durable.



GUIDE D'INFORMATION
DU PROGRAMME

propulsion
Québec



Introduction	4	Nos consultants	13
Description du programme	5	André Leclerc Consultant	13
Pourquoi adhérer au programme?	6	GoExport	13
À qui s'adresse ce programme?	7	Groupe Dancause et associés inc.	13
Un programme en 4 volets	8	Groupe Opportuna inc.	14
Volet 1 Étude commerciale	9	Innovitech inc.	14
Volet 2 Recommandations stratégiques	10	/Explorer Solutions	14
Volet 3 Financement complémentaire	11	Martin Roy et Associés	14
Volet 4 Plan de commercialisation	12	Merkur	15
		Momentum Conseils	15
		Sia Partners/KM Impact	15
		Triode	16
		WSP Canada inc.	16
		Comment s'inscrire?	17
		Étape 1 Avis d'intérêt	17
		Étape 2 Identification des besoins	17
		Étape 3 Planification	17
		Étape 4 Réalisation des travaux	18
		Étape 5 Fin des travaux	18
		Durée du programme	18
		Nous contacter	19



Un accompagnement précieux, une sensibilisation importante

Propulsion Québec souhaite améliorer l'offre et la portée des produits québécois pour les secteurs des transports terrestres électriques et intelligents en accompagnant les manufacturiers dans une transition facilitée vers cette industrie. Pour y arriver, la grappe a la conviction que la sensibilisation et l'accompagnement des manufacturiers en transports terrestres sont essentiels pour passer à une économie verte.

Description du programme

+ DESCRIPTION

Les PME participantes obtiendront un portrait de leur organisation et une évaluation des opportunités d'affaires. Cette étape éclairante permet de connaître le potentiel du marché et d'ainsi développer une nouvelle offre de produits (ou d'ajuster la commercialisation de leurs produits existants). Le tout se déploiera en lien avec la mission des PME et au diapason des objectifs de croissance économique propres et durables du Québec et du Canada.

Les PME participantes seront également accompagnées afin de devenir plus innovantes, productives et concurrentielles sur les scènes régionale, nationale et internationale de l'industrie des transports électriques et intelligents en plein essor.

Le programme Transition+ sera soutenu par le développement d'un calendrier d'activités, de rencontres et de formations afin de favoriser le partage des meilleures pratiques, en lien avec une relance verte et inclusive.

+ MISSION

Le programme Transition+ offre un accompagnement personnalisé aux PME manufacturières qui souhaitent intégrer la chaîne d'approvisionnement de l'industrie des transports électriques et intelligents.

Il s'agit d'une véritable opportunité d'affaires pour les entreprises qui désirent développer leurs activités dans l'un des créneaux porteurs de l'économie verte au Québec.

+ OBJECTIFS

Accompagner les PME dans toutes les étapes du développement et de la commercialisation d'une offre de produits et de services électriques et intelligents en transport terrestre;

Mobiliser l'ensemble de la chaîne d'approvisionnement et favoriser le partage de meilleures pratiques permettant le développement et le déploiement des modes de transport terrestre électriques et intelligents.

Pourquoi adhérer au programme Transition+ ?

Une contribution significative pour réaliser vos projets

+ AIDE FINANCIÈRE

Il s'agit de l'une des plus grandes contributions offertes par un programme d'aide à ce jour. Elle garantit une réduction importante de l'apport de votre entreprise dans l'évaluation et le développement de nouveaux produits et services en transports électriques et intelligents (TEI). Le programme permet, à coût abordable, la transition de votre entreprise vers les transports électriques et intelligents avec un accompagnement. C'est une véritable opportunité d'affaires à petit prix !

Un maillage avec les meilleurs consultants de l'industrie

+ CHOIX D'EXPERTS

Donnant accès à un vaste réseau d'experts dans tous les domaines, Transition+ est parmi les seuls programmes à vous offrir un large éventail dans le choix des consultants avec lesquels collaborer.

Un soutien personnalisé pour atteindre vos objectifs d'affaires

+ ACCOMPAGNEMENT

Transition+ est un programme conçu en quatre volets, dont deux sont optionnels, pour mieux vous guider à travers les différentes étapes du développement de vos activités dans l'industrie des transports électriques et intelligents (TEI).

Au-delà du diagnostic, un plan de commercialisation complet

+ RÉSULTATS CONCRETS

Transition+ est le seul programme 100 % aligné avec vos objectifs d'affaires et dont la mission est de développer et de commercialiser une nouvelle offre de produits et services propres et durables.

À qui s'adresse ce programme ?



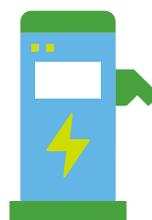
Description

Le programme s'adresse aux entreprises manufacturières de petite et moyenne taille proposant ou souhaitant proposer des produits et services liés aux différents secteurs d'activités des TEI.

Critères d'admissibilité

Les critères d'admissibilité des PME participantes pour ce programme sont les suivants :

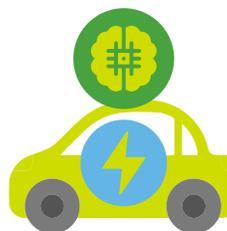
1. Être une entreprise manufacturière ou souhaitant développer une activité manufacturière liée aux différents secteurs d'activité des transports électriques et intelligents ;
2. Être une entreprise membre de Propulsion Québec, dans la catégorie *Industriels* ;
3. Être une petite ou moyenne entreprise de moins de 500 employés, ayant un numéro d'entreprise du Québec (NEQ).



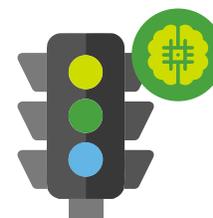
Infrastructures de recharge



Véhicules électriques



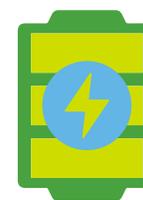
Véhicules intelligents



Infrastructure intelligentes



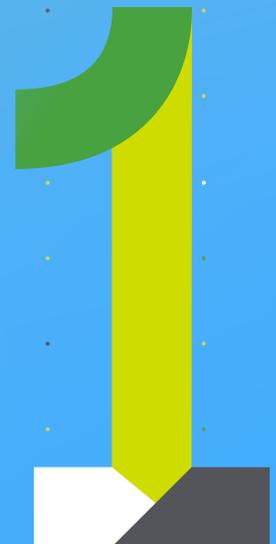
Services de mobilité



Filière batterie

Un programme en 4 volets simples

Les PME participantes pourront profiter de l'accompagnement personnalisé offert par le ou les consultants de leur choix, via un répertoire présélectionné et qualifié. L'équipe de Propulsion Québec guidera l'entreprise tout au long du processus de sélection du ou des consultants, mais également pendant les périodes d'accompagnement pour chacun des volets.



Les PME participantes commenceront le parcours par le volet 1 (diagnostic d'entreprise). En plus de prendre le pouls de la situation actuelle de l'entreprise, ce diagnostic permettra d'évaluer le besoin de bénéficier du volet 2 (adaptation de produits/services) ou du volet 3 (financement complémentaire), tous les deux optionnels, avant de se rendre à la dernière étape, le volet 4.

L'objectif de ce programme est de permettre à l'entreprise de commencer la commercialisation de produits ou de services auprès d'entreprises directement liées aux différents secteurs d'activité de l'industrie des transports électriques et intelligents.

Plongeons-nous un peu plus loin dans chaque volet du programme. **À noter que seuls le volet 1 et le volet 4 sont obligatoires.**

Volet 1: Portrait et étude commerciale

Un portrait de l'organisation sera mené par le consultant externe sélectionné et permettra de mettre en lumière les forces et faiblesses, les enjeux et le potentiel de développement de l'entreprise dans la filière des transports électriques et intelligents afin de faire une évaluation des opportunités d'affaires.

Le portrait de l'organisation proposera au minimum les éléments suivants :

- + Portefeuille de produits;
- + Expertise technique;
- + Capacité manufacturière;
- + Analyse des marchés actuels;
- + Plan de segmentation de marché;
- + Positionnement dans la chaîne d'approvisionnement;
- + Analyse des marchés potentiels.

Coût total maximum par PME participante pour le volet 1: 25 000 \$ + taxes.

Montant maximum payé directement par le programme TEI: 16 500 \$ (66%).

Coût total maximum payé par la PME participante : 8 500 \$ (34 %), payable à l'inscription. Si les travaux n'atteignent pas le coût total maximum de 25 000 \$, la différence de la portion payée par la PME participante sera reportée au volet suivant.

***Ce volet est obligatoire**

Volet 2: Recommandations stratégiques

Les entreprises ayant reçu une recommandation au volet 1 pour l'adaptation d'un ou de plusieurs produits auront accès à une étape additionnelle du programme, qui comprend les éléments suivants:

- + Analyse des produits ou services actuels;
- + Recommandations d'options d'adaptation;
- + Priorisation des adaptations possibles;
- + Preuve de concept;
- + Recommandations stratégiques en lien avec le design;
- + Recommandations stratégiques en lien avec le réaménagement de l'usine.

Coût total maximum par PME participante pour le volet 2: 25 000 \$ + taxes.

Montant maximum payé directement par le programme TEI: 16 500 \$ (66%).

Coût total maximum payé par la PME participante: 8 500 \$ (34%), payable à l'inscription au volet. Si les travaux n'atteignent pas le coût total maximum de 25 000 \$, la différence de la portion payée par la PME participante sera reportée au volet suivant.

***Ce volet est optionnel**



Volet 3 : Financement complémentaire

Les entreprises dont le portrait et l'étude commerciale démontrent un potentiel de croissance significatif auront accès à cette étape complémentaire, qui permettra d'évaluer ledit potentiel et de déposer des demandes pour certains programmes.

- + Évaluation des aides financières complémentaires disponibles ;
- + Banque d'heures facultatives pour l'accompagnement au dépôt de demandes de financement.

Coût total maximum par PME participante pour le volet 3 : 9750 \$

- + Évaluation - coût total maximum : 3 000 \$
- + Banques d'heures – coût total maximum : 6 750 \$

Montant maximum payé directement par le programme TEI : 5 100 \$

- + Évaluation - coût total maximum : 2 500 \$ (83 %)
- + Banques d'heures – coût total maximum : 2 600 \$ (38 %)

Coût total maximum payé par la PME participante : 4 650 \$ (48 %), payable à l'inscription au volet. Si les travaux n'atteignent pas le coût total maximum de 9750 \$, la différence de la portion payée par la PME participante sera remboursée au volet suivant.

***Ce volet est optionnel**



Volet 4 : Plan de commercialisation

Les entreprises ayant reçu un portrait et une étude commerciale pourront finalement faire une mise à jour de leur plan de commercialisation, afin de favoriser le déploiement et d'amorcer les démarches nécessaires pour entamer une transition entièrement tournée vers de nouvelles opportunités. Un potentiel d'affaires surprenant attend les PME.

Ce plan comprend les éléments suivants :

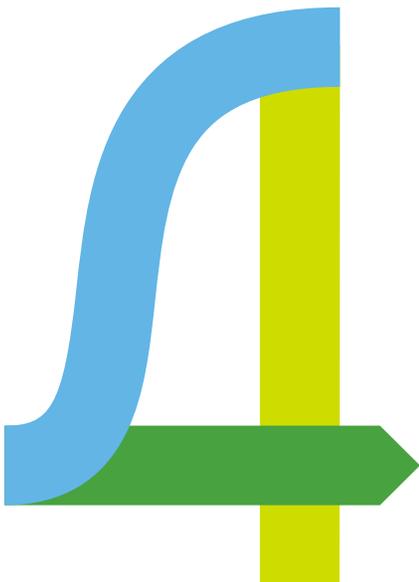
- + Objectifs stratégiques ;
- + Positionnement ;
- + Circuit de distribution ;
- + Ressources financières et humaines ;
- + Système de production.

Coût total maximum par PME participante pour le volet 1 : 30 000 \$ + taxes.

Montant maximum payé directement par le programme TEI : 20 000 \$ (67%).

Coût total maximum payé par la PME participante : 10 000 \$ (33%), payable à l'inscription. Si les travaux n'atteignent pas le coût total maximum de 25 000 \$, la différence de la portion payée par la PME participante sera remboursée à la fin du projet.

***Ce volet est obligatoire**



Nos consultants

André Leclerc Consultant



Volets concernés : 1 et 2

En bref Plus de 30 ans d'expérience dans le domaine du transport et dans la gestion de parc de véhicules. Consultant accompagnateur en gestion d'énergie. Sélection et implantation de système de gestion de parc de véhicules.

GoExport



Volets concernés : 1 et 4

En bref GoExport possède près de 15 ans d'expérience en commercialisation à l'international. Notre but: trouver votre premier partenaire (client, distributeur, revendeur, agent, etc.) sur vos marchés d'exportation. Nous accompagnons les PME dans leur développement à l'international de la phase d'analyse, d'étude ou de stratégie jusqu'au développement d'affaires.

GoExport vous soutient tout au long de votre projet de croissance à l'international. GoExport, c'est plus de 500 PME accompagnées dans 65 marchés, 4 entités (Montréal, Lyon, Mexico et Boston) et plus de 50 bureaux partenaires dans le monde pour un démarchage local.

Groupe Dancause et associés inc.



Volets concernés : 1, 2, 3 et 4

En bref Dancause est une firme spécialisée en stratégies d'affaires, en intelligence de marché et en coaching de direction. Nous apportons de la clarté, de la vision et de l'intelligence dans vos décisions d'affaires. Notre approche est vive et novatrice. Nos interventions sont créatives et rigoureuses. Nos solutions se vivent concrètement, sur le terrain avec vos équipes. Voir clair avec des faits. Droit devant avec des stratégies déterminantes pour votre organisation.

Nous nous efforçons tous les jours d'être des conseillers stratégiques et tactiques différents offrant un service personnalisé où le client, son équipe et ses objectifs d'affaires sont au centre de notre intervention. Nous tentons de nous distinguer des consultants traditionnels par une approche pratique, humaine, efficace et faite sur mesure.

+ CHOIX D'EXPERTS

Groupe Opportuna Inc.

OPPORTUNA
oser | créer | déployer ● ● ●

Volets concernés : 1, 3 et 4

En bref Groupe Opportuna inc. se spécialise dans l'accompagnement d'entreprise qui souhaite structurer ses démarches de développement de produit, de commercialisation au Québec et à l'international et de financement de ses projets. Plans d'affaires, de plans de commercialisation, de plans stratégique et de formulaires de demande de subventions sont des outils et des livrables que nous construisons avec vous pour vous aider à propulser votre entreprise.

services de mobilité sur demande. Les deux entreprises utilisent une méthodologie éprouvée, inspirée des meilleures pratiques à la fine pointe de l'accompagnement d'entreprises technologiques, pertinente pour le domaine de la mobilité et adaptée aux besoins et au contexte de chaque entreprise.

Notre expérience et nos succès en accompagnement de petites, moyennes et grandes entreprises au sein de secteurs spécifiques, de grappes industrielles ou associées à des programmes spécifiques en font un choix logique comme partenaires.

Innovitech Inc. /Explorer Solutions


innovitech
CONSTRUCTION INC.

Volets concernés : 1 et 4

En bref Le partenariat Innovitech/Explorer Solutions est unique et réunit une équipe hautement expérimentée qui possède les compétences et les expériences requises pour atteindre les objectifs personnalisés de chaque entreprise du programme Transition+.

Nos deux firmes ont formé une alliance pour offrir à chaque entreprise: -Une compréhension fine des sous-secteurs et multiples filières du secteur des transports électriques et intelligents, notamment les véhicules autonomes et connectés, les véhicules à émission zéro, les infrastructures électriques, la filière batterie et le stockage d'énergie et les

Martin Roy et Associés



Volets concernés : 1

En bref Depuis sa fondation en 1992, Martin Roy et Associés (MRA) contribue au changement des mentalités et déboulonne les mythes sur les bâtiments écologiques. MRA offre de l'ingénierie bioclimatique qui inclut la modélisation énergétique, la conception en mécanique et électricité, la surveillance, les certifications ainsi que la mise en service.

Au cœur de l'approche de conception préconisée de la firme, la simulation permet d'appuyer la prise de décision qui tient compte du climat, du potentiel solaire passif et des interactions entre les systèmes. La firme est reconnue pour sa capacité d'innover en bâtiment et en stratégies durables afin de proposer des solutions simples à opérer et à entretenir, répondant aux besoins de ses clients. MRA compte sur des équipes dans quatre bureaux principaux, soit Deux-Montagnes, Beloeil, Québec et Saguenay.

Merkur



Volets concernés: 1 et 2

En bref Merkur est une équipe multidisciplinaire d'experts pouvant vous accompagner à travers tous vos processus manufacturiers :

- + Stratégie d'affaires et approvisionnement ;
- + Conception et optimisation de produits ;
- + Optimisation des processus opérationnels et aménagement d'usine ;
- + Projets manufacturiers, amélioration des équipements et des méthodes
- + Automatisation et robotique ;
- + Connectivité et tableau de bord.

L'approche Merkur, c'est avoir une vision globale des enjeux de nos clients pour identifier et réaliser des projets stratégiques et profitables étape par étape. Notre mission est de contribuer à l'innovation et à la productivité des manufacturiers. Nous croyons que l'approche proposée permettra aux entreprises de développer une stratégie personnalisée, réaliste et optimisée. Réduire le risque et, d'améliorer la valeur ajoutée des investissements et le retour sur investissement. L'expertise, l'expérience et la profondeur de l'équipe de Merkur pour ce type de projet sont des atouts majeurs.

Momentum Conseils



Volets concernés: 1, 2 et 4

En bref Consultant senior indépendant ayant plus de 22 ans d'expérience en grandes et moyennes entreprises durant lesquelles il s'est forgé une expertise en gestion de produit et de processus, en stratégies d'affaires, en stratégies d'approvisionnement, en stratégie de vente et en développement de marchés. Je vise les solutions simples et j'accompagne mes clients vers des stratégies et solutions adaptées aux besoins du client. Je tends à toujours regarder au-delà du tangible pour guider mes clients vers les meilleures cibles.

Sia Partners /KM Impact



Volets concernés: 1, 2, 3 et 4

En bref Sia Partners et KM Impact s'associent pour joindre leurs expertises afin de maximiser l'apport de valeur ajoutée pour Propulsion Québec et les PME manufacturières cibles du programme. Sia Partners est le premier cabinet indépendant de conseil en management au Canada, avec une équipe de plus de 200 conseillers basés à Calgary, Montréal et Toronto, pour un total de 2 500 conseillers dans 18 pays.

Depuis plus de 20 ans, Sia Partners accompagne notamment les acteurs majeurs des secteurs de l'énergie et de l'industrie dans leur stratégie

de croissance, de pilotage et de mise en œuvre de transformation ou encore de démonstrateurs des filières de demain s'inscrivant dans la transition énergétique.

Fondée en 2020 au Québec, KM Impact offre des solutions clés en main aux propriétaires d'immeubles et gestionnaires de l'industrie du transport et de la logistique, incluant l'analyse, l'élaboration, la conception et le suivi des projets d'efficacité énergétique. KM accompagne l'écosystème du transport dans l'augmentation de la rentabilité par l'optimisation énergétique et opérationnelle. Alliant engagement, innovation et intelligence d'affaires basée sur les données, la jeune entreprise offre des solutions innovantes de décarbonisation.

Triode



Volets concernés : 1, 2 et 4

En bref Depuis plus de 20 ans, Triode accompagne les start-ups et les PME de la mobilité, des technologies et de la défense à chaque étape du développement de produits. Au fil des années, nos experts ont peaufiné une démarche structurée et éprouvée permettant de réaliser avec succès des projets de développement de produits qui répondent aux besoins réels des utilisateurs.

WSP Canada inc.



Volets concernés : 1, 3 et 4

En bref WSP est l'une des plus importantes firmes de génie-conseil au monde. Notre expertise s'étend à l'ingénierie de bâtiments jusqu'à la conception de réseaux de transport durables, de l'urbanisme au développement des sources d'énergie du futur. Notre implication auprès de nos clients institutionnels et privés autant ici qu'à travers le monde est un signe d'engagement et de reconnaissance dans la communauté. Ingénieurs, spécialistes, techniciens ou professionnels, nous sommes plus de 49 500 personnes réparties dans 50 pays qui sont aptes à présenter des solutions innovantes à nos clients.

Cette large expertise permet à WSP d'intervenir dans des contextes très différents à la fois en termes d'activités, d'organisations et de tailles d'entreprises et notamment auprès des PME.

Comment s'inscrire ?

Étape 1: Avis d'intérêt

Cette première étape permet à la PME participante d'aviser Propulsion Québec de son intérêt pour le programme Transition+ et de confirmer son admissibilité. Un montant forfaitaire maximum de 8500 \$ est facturé dès l'approbation de Propulsion Québec et sera ajusté selon le montant facturé par le consultant à la fin des travaux.

Voici comment les PME peuvent accéder au Programme Transition+ :

- + Compléter le formulaire disponible sur notre page web ;
- + Rencontre avec la directrice, programmes et communauté;
- + Si l'organisation est sélectionnée, signature d'une lettre d'engagement.

Sur réception du formulaire d'intérêt, la directrice Programmes et communauté communiquera directement avec le contact identifié. Veuillez noter qu'en cas de sélection de votre organisation, une lettre d'engagement vous sera demandée.

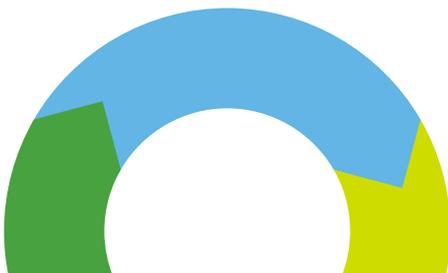
Étape 2: Identification des besoins

La PME participante définit ses besoins en accompagnement ainsi que son intérêt pour les volets offerts. Cette étape permet d'informer Propulsion Québec au sujet des outils et réflexions amorcées qui pourraient contribuer à l'analyse du projet.

Étape 3 : Planification

À chacun des volets, la PME participante est mise en relation avec les consultants de son choix, parmi ceux ayant fait parvenir des propositions. Des rencontres d'introduction avec les consultants présélectionnés permettent à la PME participante de faire son choix de consultant pour l'accompagnement individuel et reçoit une proposition afin de confirmer les travaux à réaliser par le consultant. Propulsion Québec met en relation la PME participante avec les consultants et assure un suivi continu.

La PME participante revient à cette étape entre chaque volet et sera facturée selon le volet actuel.



Étape 4 : Réalisation des travaux

La PME participante commence les travaux avec le consultant sélectionné pour chacun des volets. Un suivi trimestriel sera effectué par Propulsion Québec tant avec la PME participante qu'avec les consultants afin d'évaluer l'évolution et la pertinence des travaux. Un rapport sera remis par le consultant à la fin des travaux du volet.

La facture finale du consultant reçue par Propulsion Québec avec le rapport permet à Propulsion Québec de corriger la facture émise à la PME participante, au besoin.

Étape 5 : Fin des travaux

Cette étape permet à Propulsion Québec de réaliser une rencontre finale avec la PME participante afin d'évaluer l'impact du programme.

Durée du programme

Le programme sera ouvert jusqu'au 31 mars 2024 afin de permettre aux PME participantes de créer une relation de confiance avec les consultants et de développer des outils qui auront un impact significatif sur leur développement.



Nous contacter

Sara Pellerin

Directrice, Programmes et communauté
Propulsion Québec

sara.pellerin@propulsionquebec.com

819 314-0636

À PROPOS DE PROPULSION QUÉBEC

La grappe des transports électriques et intelligents du Québec mobilise tous les acteurs de la filière autour de projets concertés ayant pour objectif de positionner le Québec parmi les leaders du développement et de l'implantation des modes de transport terrestre favorisant les transports électriques et intelligents.

Créé en 2017, Propulsion Québec compte aujourd'hui plus de 180 membres de différents secteurs et déploie ses ressources selon sept chantiers distincts visant à développer et soutenir des projets innovants.

La grappe bénéficie de l'appui financier du gouvernement du Canada, du gouvernement du Québec, de la CDPQ, de la Communauté métropolitaine de Montréal (CMM), d'ATTRIX, du Mouvement Desjardins, de Fasken, d'Hydro-Québec, de Québecor, du Fonds FTQ et de Merkur.



Cette initiative est rendue possible
grâce à l'appui financier de

Canada

programme
transition+

propulsion
Québec